



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 5 | 30. August 2021

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen.

### 1. [Wir laden Sie ein: Besuchen Sie uns auf dem VorsorgeFachForum von Premium Circle](#)

Endlich ist es wieder so weit: Der Münchener Verein ist für Sie vor Ort. Premium Circle feiert das zehnjährige Jubiläum und gemeinsam laden wir Sie zum VorsorgeFachForum nach Stuttgart oder Kassel ein. Nehmen Sie jetzt mit uns kostenfrei teil.

### 2. [Zwei Experten, eine Empfehlung: Unser MV-Welt AG Portfolio](#)

In zwei Videointerviews erläutern Christoph R. Kanzler und Dr. Andreas Beck detailliert das Portfolio. Michael W. Matz, Leiter Produktmanagement und Marketing beim Münchener Verein, hat beiden Experten dieselben Fragen gestellt. Die Antworten aus unterschiedlichen Perspektiven sind ausgesprochen interessant. Erfahren Sie jetzt aus erster Hand mehr zu dieser besonderen Anlagestrategie.

### 3. [Geht ins Ohr, bleibt im Kopf: Dr. Rainer Reitzler im Interview](#)

Unser Vorstandsvorsitzender Dr. Rainer Reitzler spricht mit Versicherungsmakler Patrick Hamacher über das Engagement des Münchener Verein als Förderer des Jungmakler Awards, die Zukunft der Branche und Aktuelles rund um den Münchener Verein.

### 4. [Ihre kostenfreie Eintrittskarte zum DKM Forum hybrid](#)

Die Finanz- und Versicherungsbranche trifft sich vom 27. bis 28. Oktober 2021 persönlich in Dortmund. Und auch wir sind als Aussteller beim neuen Format, dem DKM Forum hybrid, mit dabei!

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [hier](#).  
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:  
Tel. 089/5152-1015, [maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)  
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer

## 1. Wir laden Sie ein: Besuchen Sie uns auf dem VorsorgeFachForum von Premium Circle

Das VorsorgeFachForum feiert sein 10jähriges Jubiläum und der Münchener Verein ist mit dabei! Nehmen Sie uns **am 5. Oktober in Stuttgart** oder **am 18. November in Kassel** teil. Wir freuen uns auf Ihren Besuch bei uns am Messestand.

**Sie möchten dabei sein? Beeilen Sie sich, denn die Tickets sind begrenzt!**

Die Teilnahme kostet regulär 299 Euro inkl. MwSt. Gerne übernehmen wir diese Kosten für Sie und laden Sie als unseren Gast ein: Nehmen Sie dazu direkt Kontakt mit Ihrem Maklerbetreuer oder Klaudia Skoro auf, um eines der begehrten Tickets zu bekommen.

### Welche Themen gibt es?

Auch in diesem Jahr hat PremiumCircle ein besonderes Programm für alle Besucher zusammengestellt. Die Kerninhalte sind:

- Aktuelle Standortbestimmung für biometrische Produkte in der Versicherungswirtschaft. **Marktpotentiale** zur Absicherung von Gesundheits- und Lebensrisiken in biometrischen Produkten.
- Detaillierte Hintergrundinformationen zu den **Herausforderungen der COVID-19-Pandemie** im Antrags- und Leistungsprozess der Berufsunfähigkeitsversicherung.
- Politik und Versicherungswirtschaft: Eine **aktuelle politische Standortbestimmung**.
- Eine **kabarettistische Betrachtung**: Minimalismus – brauche ich die Versicherung noch oder kann die weg?

[Hier erfahren Sie mehr zum VorsorgeFachForum.](#)

# Tipp

**Vertriebstipp „Kinder alleine versichern“:** Jeder fünfte Vertrag in der privaten Krankenvollversicherung gehört einem versicherten Kind. Das sind insgesamt 1,6 Millionen Verträge. Zumeist sind Kinder einfach im gleichen Tarif wie ihre Eltern versichert, unabh. davon ob der Tarif auch für sie von Vorteil ist. Genau hier setzt unser Angebot mit Optimierungspotential an: Wir bieten privat versicherten Kindern mit unserem Tarif Bonus Care Alpha einen leistungsstarken Schutz zum **Monatsbeitrag von nur 99,90 Euro** an.

**Warum ein Wechsel zu uns für Kinder so interessant sein kann, zeigt jetzt eine neue Akquisehilfe inkl. Vergleich zu wichtigen Mitbewerbern. Bonus Care Alpha ist supergünstig & bietet starke Leistungen!**

[Akquisehilfe Bonus Care Kinder alleine versichern](#)

Unsere **Beitragsgarantie** bis zum 31.12.2022 und die Möglichkeit durch **OptiSelect** für nur 1,73 Euro im Monat ohne Gesundheitsprüfung und Wartezeit zu einem späteren Zeitpunkt in einen höherwertigen Tarif des Münchener Vereins zu wechseln, runden unser attraktives Leistungspaket perfekt ab.

Sie wünschen sich weitere Informationen? Dann schauen Sie im MV-Maklernetz vorbei.

## 2. Zwei Experten, eine Empfehlung: Unser MV Welt-AG Portfolio

Seit kurzem bieten wir Kunden neben unseren bereits bewährten Strategien und Einzelfonds eine neue exklusive Anlagestrategie für die fondsgebundene Altersvorsorge: Unser MV Welt-AG Portfolio, welches innerhalb der MV Fondsrente T80 angeboten wird. Das investierte Geld wird in der gesamten Weltwirtschaft angelegt und das mit einer klaren antizyklischen Strategie. Für das Management zuständig sind die beiden Experten Christoph Kanzler und Dr. Andreas Beck.

### Über den antizyklischen Ansatz

Wer antizyklisch investiert, der kauft dann, wenn andere verkaufen. Das eigene Handeln richtet sich somit gegen das markttypische Verhalten. Vorteile dieses Vorgehens sind günstige Kaufpreise, die dann bei einem erneuten Kursanstieg zu guten Renditen führen.

Dabei basiert dieser Ansatz nicht einfach auf einem guten Bauchgefühl, sondern er ist wissenschaftlich fundiert. 2015 bewies Volker Zenk, SJB FondsSkyline, in einer Studie, dass die antizyklische Geldanlage der beste Weg zu dauerhaftem Erfolg sei. Dazu hat er die passive, prozyklische und antizyklische Strategie überprüft. Basis dessen ist das Investment in MSCI Indizes, deren Wertentwicklung für 35 Jahre zugrunde gelegt wurden.

### Wie wir den antizyklischen Ansatz nutzen

„Wir wollen prognosefrei investieren“, erläutert Dr. Andreas Beck auf die Frage von Michael W. Matz, was der Kern des antizyklischen Ansatzes sei. Die Beleihung von Geldern kann so durch Anleger genutzt werden, um planbar Renditen zu erwirtschaften.

„Wir lassen alles weg, was nicht funktioniert“, so Christoph Kanzler als Antwort auf dieselbe Frage. Das MV Welt-AG Portfolio dient dazu, so der Experte von 30plusX, Renditen systematisch einzusammeln.



[Zum Interview](#) mit Christoph R. Kanzler | 30plusX



[Zum Interview](#) mit Dr. Andreas Beck | Index Capital

Sie finden die Videos auch in der im MV-Maklernetz im Bereich Fondsstrategien.

[Erfahren Sie hier mehr zur Zusammenarbeit.](#)

### 3. Geht ins Ohr, bleibt im Kopf: Dr. Rainer Reitzler im Interview

Auch in diesem Jahr steht der Jungmakler Award im Fokus der Branche. Die Hoffnung dabei: Aus den Ideen der Jungen lernen und durch aktive Unterstützung die Zukunft der Branche sichern. Immerhin sind auch in diesem Jahr die Zahlen der im Vertrieb tätigen Finanzdienstleister weiterhin rückläufig. Deshalb engagieren wir uns als Förderer.

Dr. Rainer Reitzler erläutert im Interview mit Versicherungsmakler Patrick Hamacher, welche Ideen damit verbunden sind und spricht in diesem Zuge auch über den erfolgreichen digitalen Wandel unseres fast hundertjährigen Unternehmens.

#### Erfolgreich dank Onlineabschluss

Dabei sind digitale Abschlussstrecken für den Münchener Verein nicht neu. Sie unterstützen den Vertrieb seit über 10 Jahren dabei, die eigene Arbeit effizienter und effektiver zu gestalten:

Der Kunde erhält seine Police schneller, der Vertriebspartner wird umgehend über den Neuvertrag informiert. Dies sei, so Dr. Rainer Reitzler, einer der wesentlichen Erfolgsfaktoren im Vertrieb des mehrfach ausgezeichneten Tarifs **ZahnGesund**.

#### Förderer beim Jungmakler Award

„Junge, innovative und dynamische Makler passen auch zu einem fast 100 Jahre alten, jungen und dynamischen Münchener Verein“, so Dr. Rainer Reitzler über die Gründe für das Engagement als Förderer beim Jungmakler Award. Dies sei, so der Vorstandsvorsitzende im Interview weiter, Investment in die eigene Zukunft und die der Branche.

[Hier können Sie den ganzen Podcast hören.](#)

### 4. Ihre kostenfreie Eintrittskarte zum DKM Forum hybrid

Neben unserem Topseller **ZahnGesund** stellen wir Ihnen auf dem DKM Forum am 27. Und 28.10. in Dortmund den nächsten Top-Tarif aus unserer Produktschmiede vor: **KlinikGesund**. Der stationäre Top-Schutz für ein perfektes Upgrade der Kassenleistung.

Mit dem Tarif sind Ihre Kunden der Star im Krankenhaus! Beste Ärzte, beste Kliniken, beste Versorgung. Platz 1 im Vergleich: nur 15,50 € Monatsbeitrag für 36-40-Jährige im super günstigen Komfort-Tarif.

**Wir haben aber noch mehr News und Vertriebstipps für Sie dabei.**

Beispielsweise wird die neue **Fondsrente T80** mit unserem MV-Welt-AG Portfolio auf der DKM ein Thema sein.

Außerdem sprechen wir darüber, dass es die erfolgreiche Deutsche Handwerker BU jetzt auch als Direktversicherung gibt und das sogar **ohne Gesundheitsprüfung**. Einmalig in Deutschland: Ein Drittel günstiger mit der **DHBU aktiv**.

Gemeinsam mit Ihnen wollen wir uns vor Ort und auch auf der Plattform DKM365 austauschen, auf Ihre Fragen und Anliegen eingehen und Ihnen wichtige Impulse für das Jahresendgeschäft geben. Gerne übernehmen wir die Kosten für die Eintrittskarte in Höhe von 90 € (inkl. MwSt.). Melden Sie sich gleich noch heute unter dem folgenden Link an. Anmeldeschluss ist der 18.10.2021.

<https://www.dkmforum.de/muenchener-verein/2021>

Detaillierte Informationen zur DKM Forum hybrid und den geltenden Hygiene- und Schutzmaßnahmen finden Sie unter <https://www.dkmforum.de>

Wir freuen uns auf Ihren Besuch - egal ob persönlich oder digital!