



# MAKLERNEWS

## NEWSLETTER

der Münchener Verein Versicherungsgruppe

Ausgabe 07 | 15. Juli 2022

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

mit diesen MaklerNews bekommen Sie aktuelle Informationen des Münchener Verein, die Sie bei Ihrer täglichen Arbeit unterstützen sollen.

1. [Die neue RisikoLebensversicherung des Münchener Verein: Für alle, die ihr Handwerk verstehen](#)
2. [Ask the Cap: Zwei Caps im Interview](#)
3. [Im Krankenhaus sich nur das Nötigste leisten können](#)
4. [Programm H+: Gemeinsam für die Digitalisierung](#)
5. [Dresscode Hitze: Dos und Don'ts im Business](#)
6. [Das Sommer-Büro: Ab ins Outdoor-Office](#)
7. [Quiz: Video is King: Wie gut kennt Ihr Euch mit Videobearbeitung aus?](#)

## Die neue RisikoLebensversicherung des Münchener Verein: Für alle, die ihr Handwerk verstehen



Das Glück kann man nicht festhalten – doch wir können schützen, was uns am Herzen liegt. Wer seinen Lieblingsemenschen verliert, leidet nicht nur durch immense Trauer, sondern kämpft allzu oft auch mit finanziellen Problemen. Aus diesem Grund ist gerade für junge Familien das Thema der Hinterbliebenenabsicherung immens wichtig. Um für den Ernstfall vorzusorgen, bietet sich ab sofort für Ihre Kunden die neue RisikoLebensversicherung des Münchener Verein an. Mit vielen Sonderleistungen für alle, die ihr Handwerk verstehen. Unterstützen Sie als Makler jetzt Ihre Kunden und bieten Sie Ihnen ein Produkt, das sich perfekt in ein vorhandenes oder neues Absicherungskonzept einfügen lässt. MaklerView hat alle Details.

[\*\*Mehr dazu\*\*](#)

## 2. Ask the Cap: Zwei Caps im Interview

Diesmal gibt es die Cap im Doppelpack. Denn: Patrick Hamacher befragt den Bankrocker, Stephan Heider, unter anderem zu seiner Teilnahme am JungmaklerAward oder auch dazu, wie sein Social Media Marketing funktioniert. Hier gibt's das Interview.

[Mehr erfahren](#)

## 3. Im Krankenhaus sich nur das Nötigste leisten können

Hochwertige Behandlungen und die besten Mediziner sind gerade im Notfall für die Genesung entscheidend. Kunden werden sich das nicht leisten können, denn sie sind oft schlecht versichert. Was heißt das konkret für Sie als Vermittler?

[Mehr erfahren](#)

## 4. Programm H+: Gemeinsam für die Digitalisierung

Digitale Transformation – wie geht das eigentlich? Das Programm H+ liefert die Antworten und stellt Lösungsansätze bereit. Wir haben mit Christian Gnam, MD at Insurtech Hub Munich, gesprochen.

[Mehr erfahren](#)

## 5. Dresscode Hitze: Dos und Don'ts im Business

„Flip-Flops in der Arbeit? Na klar! Allerdings nur, wenn man am Strand arbeitet. Für alle anderen gilt selbst an Bürotagen über 30°C noch das Mindestmaß eines Dresscodes. Wir fassen zusammen.

[Mehr erfahren](#)

## 6. Das Sommer-Büro: Ab ins Outdoor-Office

Der Sommer ist da – und zwar mit Wucht. Viele Büros heizen sich auf, die Arbeit geht schwerer von der Hand. Die Lösung: Das Outdoor-Office.

[Mehr erfahren](#)

## 7. Wie gut kennen Sie sich mit Videobearbeitung aus?

Auch für Vermittler gehört die Videobearbeitung mittlerweile schon fast zum Kerngeschäft dazu. Mit diesem Quiz können Sie Ihr Wissen auf die Probe stellen.

[Mehr erfahren](#)

Weitere Informationen zum Münchener Verein finden Sie [im MV-Maklernetz](#).

Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:

Tel. 089/5152-1015,

[maklerservice@muenchener-verein.de](mailto:maklerservice@muenchener-verein.de)

und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.