



Liebe Vertriebspartnerin, lieber Vertriebspartner,

eine gute Partnerschaft zeigt sich gerade in schwierigen Zeiten. In der aktuellen Coronakrise setzen wir weiterhin verstärkt auf Online-Lösungen, um Sie bestmöglich zu unterstützen.

- **Unsere digitale Abschlussprozesse im Verkauf werden aktuell besonders stark nachgefragt**

Online-Lösungen bieten Ihnen enorme Vorteile im Verkauf. Deshalb sind unsere online abschließbaren KV-Zusatztarife derzeit sehr beliebt.

- **Vertriebs-Tipp: Eine bedarfsgerechte BU-Absicherung überfordert Ihren Kunden finanziell: Wir zeigen Ihnen Lösungen für Ihren Verkauf**

Leider kommt es immer mal wieder vor, dass Ihr Kunde nach einem Beratungsgespräch den Bedarf zwar erkennt, aber den Beitrag aktuell nicht aufbringen kann. Unsere DHBU bietet Ihnen dafür Lösungen.

- **Münchener Verein steht zu seinen Leistungsversprechen und zahlt in der Corona-Krise**

Kunden des Münchener Verein bedanken sich in einer Videobotschaft für die schnelle und unbürokratische Leistung.

Unsere digitale Abschlussprozesse werden aktuell besonders stark nachgefragt

Schon seit einigen Wochen sind Kundenbesuche quasi unmöglich und eine hochwertige und bedarfsgerechte Beratung Ihrer Kunden stellt ganz neue Anforderungen an Sie. Online-Abschluss-Lösungen bieten Ihnen dabei enorme Vorteile im Verkauf.

Wir bieten schon seit langem den Online-Abschluss für unsere Tarife an. Wir merken jedoch, dass insbesondere aktuell die schnell erklärbaren Tarife stark gefragt sind. **Im April hat sich unser Neugeschäft mit KV-Zusatztarifen (inkl. Zahn) im Maklermarkt verglichen mit dem Vorjahresmonat April 2019 um über 30 % erhöht.** Unsere KV-Zusatztarife können Sie einfach und bequem online abschließen – ohne Gesundheitsprüfung und ohne Unterschrift Ihres Kunden. Dies gilt für:

- Deutsche PrivatPflege
- Deutsche ZahnVersicherung
- Deutsche AmbulantVersicherung
- Krankentagegeld

Weitere Infos und Unterlagen finden Sie unter: <https://www.mv-maklernetz.de/information/makler-news/online-abschluss-moeglichkeiten/>

Auch die Resonanz auf unseren neuen Messeauftritt bei profino ist sehr positiv. Unser profino-Webinar zu dem Thema „Online-Abschluss“ wurde ausgesprochen gut angenommen und wir haben sehr viel positives Feedback erhalten.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Webseite www.mv-maklernetz.de
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:
Tel. 089/5152-1015, maklerservice@muenchener-verein.de
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.

Vertriebs-Tipp: Eine bedarfsgerechte BU-Absicherung überfordert Ihren Kunden finanziell: Wir zeigen Ihnen Lösungen für Ihren Verkauf

Wer kennt nicht die folgende Situation: Nach einem ausführlichen **Beratungsgespräch zum Thema „Arbeitskraftabsicherung“** haben Sie den Bedarf einer BU-Absicherung für Ihren Kunden eingehend analysiert. Ihr Kunde ist von der Wichtigkeit und der Höhe absolut überzeugt. Als er dann aber sieht, welchen Beitrag er für seine bedarfsgerechte BU-Rente zahlen müsste, ist er dennoch nicht bereit diesen Beitrag aktuell aufzubringen – insbesondere weil er in der derzeitigen Corona-Krise selbst hinsichtlich seiner zukünftigen finanziellen Möglichkeiten sehr unsicher ist.

Wie kann also eine Lösung aussehen? Die Deutsche Handwerker BU (DHBU) des Münchener Verein bietet verschiedenste Möglichkeiten, mit einem schlanken Beitrag den dringend benötigten BU-Schutz zu organisieren. Hierzu zählt z.B. unsere günstige Aktiv-Variante oder auch der Existenzgründernachlass von 10 %.

Aber auch ein sinnvoller Einsatz der zahlreichen vertraglich geregelten Nachversicherungsgarantien kann zu einer Lösung beitragen.

So könnte Ihr Kunde statt der bedarfsgerechten 1.500 Euro monatlicher BU-Rente, zunächst nur 1.000 Euro absichern, da er beim Münchener Verein ereignisunabhängig und ohne Gesundheitsprüfung seine monatliche BU-Rente in den ersten drei Jahren der Vertragslaufzeit auf 1.500 Euro aufstocken kann. Er spart somit zunächst 1/3 des Beitrags, hat dennoch eine Basisabsicherung und kann die gewünschte bedarfsgerechte BU-Rente von 1.500 Euro nachträglich durch die Erhöhungsmöglichkeit erreichen.

Neben dieser ereignisunabhängigen Nachversicherungsgarantie haben wir auch viele ereignisabhängige Garantien in unsere DHBU integriert. Hier können Sie nachlesen, was wir alles bieten: www.mv-maklernetz.de/DHBU

Weitere Informationen finden Sie unter www.mv-maklernetz.de
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:
Tel. 089/5152-1015, maklerservice@muenchener-verein.de
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.

Münchener Verein steht zu seinen Leistungsversprechen und zahlt in der Corona-Krise

Sie kennen und schätzen uns als besonders service- und kundenorientierten Versicherer. Dies wurde uns auch immer wieder von unabhängiger Stelle bescheinigt. Zuletzt durch Sie mit der Auszeichnung "Makler-Champion 2020" in der KV.

Auch in der Corona-Krise stehen wir Ihnen und Ihren Kunden als verlässlicher Partner zur Seite.

Wo immer es geht, leisten wir unbürokratisch und schnell. Das ist in dieser schweren Zeit besonders wichtig. Es freut uns deshalb sehr, dass sich einige unserer Kunden mit [Videobotschaften](#) für die schnelle Leistung bei uns bedankt haben.

Informationen zum Münchener Verein finden Sie unter www.mv-maklernetz.de
Unterstützung bekommen Sie auch von unserem Makler-Service:
Tel. 089/5152-1015, maklerservice@muenchener-verein.de
und Ihrem regional zuständigen Maklerbetreuer.